

KOOTprofessionals reflecteert op het Bullhorn platform op Salesforce en de implementatie van het systeem



ORGANISATIETYPEN:
BRANCHE:
LOCATIE:
WEBSITE:

Arbeidsbemiddelaar
Financieel, Logistiek & Transport, Techniek, Sociale Zekerheid
Rotterdam, Amsterdam
www.kootprofessionals.nl

KOOTprofessionals kiest voor Bullhorn en centraliseert haar volledige recruitmenttraject

UITDAGINGEN

- Het vorige systeem was verouderd
- Het team maakte gebruik van verschillende programma's voor de recruitmentprocessen

OPLOSSINGEN

- Een systeem waarin het volledige recruitmenttraject plaatsvindt
- Een systeem dat in staat is mee te groeien met de organisatie

VOORDELEN

- Recruiters besparen veel tijd
- Het gebruiksvriendelijke systeem maakt het mogelijk om alle handelingen binnen het recruitmenttraject vanuit één centraal punt uit te voeren

KOOTprofessionals is een arbeidsbemiddelaar die actief is in veel verschillende branches, waaronder Financieel, Logistiek & Transport en Techniek. KOOTprofessionals streeft ernaar om werkzoekenden en werkgevers op een professionele manier bij elkaar te brengen, of het nu om vaste posities of tijdelijke opdrachten gaat. Factoren als no-nonsense, goede voorwaarden en snelheid spelen hier een belangrijke rol in.

Bullhorn sprak met Leon Bot, Business Unit Manager Financieel, over hun keuze voor het recruitmentsysteem van Bullhorn en de implementatie ervan. Voorheen maakte KOOTprofessionals gebruik van een ander systeem dat na verloop van tijd verouderde. Leon: "Ons vorige systeem was vrij beperkt in zijn mogelijkheden. We konden niet alles op één plek doen. Sterker nog: op een gegeven moment werkten we met losse Excel-bestandjes, dat soort dingen. Chaotisch en absoluut niet efficiënt." KOOTprofessionals maakte de afgelopen jaren een flinke groei door, en een recruitmentsysteem dat veel tijd en ergernis kost past niet bij een dergelijke groei. Daarom besloot de arbeidsbemiddelaar op zoek te gaan naar een nieuw systeem. "Uit de longlist die we hadden samengesteld is Bullhorn naar voren gekomen. De veelzijdigheid van het Bullhorn platform op Salesforce heeft uiteindelijk de doorslag gegeven."

De implementatie van het systeem ging voor het grootste deel van de tijd vrij soepel. Leon gaf wel aan dat de ene recruiter wat meer moeite had met het begrijpen van de software dan de andere: "Sommige recruiters werkten al jaren met het vorige systeem, en dan kan het dus iets langer duren voordat ze alles onder de knie hebben. De consultancy vanuit Bullhorn is echter goed geweest, en intussen is vrijwel iedereen in staat met het systeem te werken. De gebruiksvriendelijkheid van het Bullhorn platform op Salesforce speelt daarbij natuurlijk ook een rol: als je eenmaal bezig bent binnen het systeem wijst alles zich eigenlijk vanzelf. Wat dat betreft is het systeem voor beginners zeer toegankelijk."

Hetgeen KOOTprofessionals wilde bereiken met de aanschaf van een nieuw systeem – het centraliseren van het volledige recruitmentproces – is met behulp van Bullhorn gerealiseerd. “Het fijnste aan het Bullhorn platform op Salesforce is het feit dat iedere vorm van vastlegging binnen één centraal punt wordt opgeslagen. Emails, telefoontjes en afspraken zijn allemaal in hetzelfde systeem terug te vinden. Of het nu gaat om Outlook, het opmaken van contracten of contactmomenten: alles vindt plaats binnen het Bullhorn platform op Salesforce.” Met dit nieuwe recruitmentsysteem heeft KOOTprofessionals haar recruitmentproces gestroomlijnd en beschikt de bemiddelaar over een recruitmentsysteem dat in staat is mee te groeien met de organisatie.

Leon geeft aan dat dat KOOTprofessionals erg tevreden is met het veelzijdige systeem. “Het bespaart ons allemaal simpelweg heel veel tijd. Waar we voorheen veel moesten puzzelen om alle recruitmentprocessen goed te laten verlopen, vinden nu alle handelingen plaats binnen één CRM. Geen gedoe meer met andere programma's, losse bestanden en communicatieproblemen; een absolute vooruitgang binnen onze organisatie.”

TOEKOMST

KOOTprofessionals heeft de laatste jaren een flinke groei doorgemaakt, en dat heeft geresulteerd in een gloednieuwe vestiging in Amsterdam. Vanuit haar kantoor in Schiphol-Rijk richt KOOTprofessionals zich op de werving en selectie van logistiek office-personeel. Deze nieuwe vestiging is pas zeer recent geopend, maar er is intussen al flink aan de weg getimmerd. De komende jaren wil de arbeidsbemiddelaar ook deze vestiging laten groeien en uiteindelijk net zo succesvol laten functioneren als de Rotterdamse vestiging in het Brainpark.

“Het bespaart ons allemaal simpelweg heel veel tijd. Waar we voorheen veel moesten puzzelen om alle recruitmentprocessen goed te laten verlopen, vinden nu alle handelingen plaats binnen één CRM.”

**Leon Bot,
Business Unit Manager
Financieel,
KOOTprofessionals**



Bullhorn®

WWW.BULLHORN.COM

+31 10 41 33 906

INFO@BULLHORN.COM

[@BULLHORN](https://www.instagram.com/BULLHORN)